

## Case Study

### Extranet mit SharePoint 2013

Ein wichtiger Schlüssel zum Erfolg der KUMAVISION AG ist die Möglichkeit sich sowohl intern als auch extern mit Mitarbeitern und Kunden austauschen zu können. Eine Projektmanagementlösung im Extranet, die die Abstimmung mit Kunden und untereinander ermöglicht und Themen, wie Projektplanung, Aktivitätenverwaltung und Statusübersichten abdeckt, erschien sinnvoll. Für die Verwaltung und Abrechnung spielt dabei die Anbindung des internen ERP-Systems eine entscheidende Rolle.

Mit KUMAtarget, das auf Basis von Microsoft SharePoint 2007 implementiert wurde, war eine ideale Lösung für die damaligen Ansprüche geschaffen. Durch wachsende Kunden- und Mitarbeiterzahlen wurde die alte Plattform an ihre Grenzen gebracht, so dass ein effizientes Arbeiten nicht mehr möglich war. Die Lösung war eine Neuimplementierung von KUMAtarget mit angepasster Architektur auf Basis von Microsoft SharePoint 2013. Damit wurden neue Maßstäbe für die Nutzung von KUMAtarget gesetzt.



**Markus Leuter**

Vorstand



**Nicole Bergmann**

Software Projekt Manager

KUMAvision AG  
Management

Projects: Show all projects

Projekte (3) | Teilprojekte (30) | Meilenstein (61) | Aktivitäten (überfällig) (2) | Meine offenen Aktivitäten (Zuständig) (0)

new item or edit this list	Title	Project Manager	Overall Traffic Light	Activities	Milestone	Budget / Resources	Scope / Quality	Time Required
✓	10-Migration KT2013	... <input type="checkbox"/> Bergmann, Nicole	●	●	●	■	■	■
✓	9-Support goes KT	... <input type="checkbox"/> Bergmann, Nicole	●	●	●	■	■	■
	8-SharePoint Support	... <input type="checkbox"/> Kleiner, Dirk	●	●	●	■	■	■
	7-KT2010 Migration	... <input type="checkbox"/> Bergmann, Nicole	●	●	●	■	■	■
	6-Kundenportal Migration 2010	... <input type="checkbox"/> Zorn, Axel	●	●	●	■	■	■
	5-Kunden-KT	... <input type="checkbox"/> Bergmann, Nicole	●	●	●	■	■	■
	4-KUMAproucess	... <input type="checkbox"/> Brauchle, Thomas	●	●	●	■	■	■
	3-Notes Zero	... <input type="checkbox"/> Kleiner, Dirk	●	●	●	■	■	■
	2-Weiterentw. KAS Ressourcenplanung	... <input type="checkbox"/> Bergmann, Nicole	●	●	●	■	■	■
	1-KUMAtarget Support	... <input type="checkbox"/> Bergmann, Nicole	◆	●	●	■	◆	■

„Für uns als Projektdienstleister ist die übergreifende Steuerung und Dokumentation der Kundenprojekte eine Kernkompetenz des Unternehmens. Daher ist unser PM-Tool KUMAtarget die zentrale Unternehmens-Plattform für alle Aktivitäten unserer Projektmitarbeiter sowie die Zusammenarbeit mit unseren Kunden.“ **So Markus Leuter, Vorstand.**

Die Architektur von KUMAtarget sieht vor, dass pro Kunde eine eigene Seite (Site Collection) erstellt wird und die Projekte innerhalb der Seite bearbeitet werden. Diese basiert auf einer fest definierten Struktur, so werden zum Beispiel bei der Anlage eines Projektes automatisch Benutzerrollen bereitgestellt, ein Projektplan erstellt und vordefinierte Aktivitäten und Dokumentenvorlagen angelegt.

Auf der Startseite werden die offenen Aktivitäten des aktuellen Benutzers kundenübergreifend aufgelistet. Die Bearbeitung der Aktivitäten erfolgt über ein eigens designedes und speziell implementiertes Formular. Die auf den Aktivitäten geleisteten Stunden können über wenige Klicks an das ERP-System übermittelt werden.

Der Status von Aktivitäten und Projekten kann über die Cockpits Management, Projektleitung, und persönlich eingesehen werden. Ein regelmäßiger Job setzt die Ampeln anhand von definierten Regeln.

Dank der neuen Architektur ist eine bessere Skalier- und Wartbarkeit gegeben und im Zusammenhang mit dem neuen Aktivitätenformular können nun Aktivitäten viel schneller bearbeitet werden.

*„Etwa 700 Kundenseiten und über 115000 Aktivitäten stellen eine enorme Herausforderung an unsere Mitarbeiter dar. KUMAtarget hilft uns tagtäglich diese Aufgaben rechtzeitig abzuarbeiten. Mit Alight haben wir dabei den richtigen Partner an unserer Seite.“ meint die Projektleiterin Nicole Bergmann.*

## KUMAVISION AG

Die KUMAVISION AG entwickelt und implementiert ERP- und CRM-Softwarelösungen auf Basis von Microsoft Dynamics NAV und Dynamics CRM für mittelständische Unternehmen aus Industrie, Handel und Dienstleistung. Mit 330 Mitarbeitern gehört sie zu den leistungsfähigsten Partnern für Microsoft-Businesslösungen in Deutschland, Österreich und in der Schweiz.

## Alight Consulting GmbH

Die Firma Alight Consulting GmbH ermöglicht Ihrer IT, nachhaltige Lösungen für Mitarbeiter, Kunden, Interessenten und Partner im Bereich Microsoft SharePoint zu verwirklichen. Um dieses Ziel zu erreichen, stellen Ihnen unsere Berater ihr hohes technisches Know-how und ihre Erfahrung aus Projekten im Bereich großer und mittelständischer Unternehmen zur Verfügung.

**Ansprechpartner**

Dr. Ralf Kuhn

Alight Consulting GmbH

Alte Landstraße 27

85521 Ottobrunn

Telefon: +49 89 4161 476 99

E-Mail: ralf.kuhn@alight.eu

[www.alight.eu](http://www.alight.eu)